



## PROCEDURA IMPORTU SAMOCHODÓW UŻYWANYCH I USZKODZONYCH

ze Stanów Zjednoczonych / Kanady  
za pośrednictwem  
PetrolBoys

Współpraca z PetrolBoys (dalej: „PB”) polega na realizacji określonych w praktyce czynności i procedur pomiędzy importerem (PB) a kupującym (klientem). Celem jest zakup pojazdu na rynku amerykańskim/kanadyjskim:

- używanego, posiadającego uszkodzenia zgodne z opisem oferty zaakceptowanej przez klienta,
- wolnego od wad prawnych w świetle prawa polskiego (z możliwością rejestracji w Polsce),
- dopasowanego do oczekiwań klienta w zakresie rocznika, wyposażenia, wersji i przebiegu,
- mieszczącego się w wyznaczonym budżecie, z jednoczesnym zachowaniem konkurencyjnej ceny względem rynku krajowego.

Cały proces opiera się na wiedzy i doświadczeniu PetrolBoys oraz wzajemnym zaufaniu. PB zakłada rzetelność i uczciwość ze strony klienta w czasie wszystkich działań.

### Zakres ryzyka i zadania PB

Klient przyjmuje do wiadomości, że zakup pojazdu używanego i uszkodzonego wiąże się m.in. z:

- ryzykiem wynikającym z nabywania samochodu na aukcjach internetowych na podstawie materiałów zdjęciowych lub wideo;
- ewentualnymi uszkodzeniami wynikającymi z logistyki aukcyjnej, np. transportu wózkami widłowymi;
- koniecznością przewiezienia auta drogą lądową i morską (szkody transportowe);
- możliwością opóźnień, np. w załadunku kontenera lub w czasie trwania procedury celnej;
- potencjalnymi wadami technicznymi i wizualnymi, które mogły nie zostać ujawnione na etapie weryfikacji oferty;
- kosztami napraw i ewentualnych wad ukrytych.

PetrolBoys podejmuje jednak wszelkie możliwe działania, by:

- pomóc w zakupie pojazdu zgodnego z wymaganiami klienta (doradztwo w zakresie marki, modelu, ceny i stanu technicznego),

- maksymalizować korzyści finansowe klienta,
- ograniczać ryzyko niezgodności stanu pojazdu z opisem oraz ewentualnych uszkodzeń w transporcie,
- skrócić czas oczekiwania na dostarczenie samochodu.

Aby skutecznie zrealizować import, PetrolBoys współpracuje z brokerem działającym w USA/Kanadzie oraz z agencją celną i innymi partnerami (np. firmami transportowymi).

## **Prowizje i koszty**

Za pośrednictwo w imporcie PB i współpracujący z nim partnerzy pobierają prowizje w kwocie ustalonej z klientem jeszcze przed rozpoczęciem współpracy. W ten sposób klient jest w pełni świadomy kosztów całkowitych jeszcze przed podpisaniem umowy.

---

# **PROCEDURA WSPÓŁPRACY**

## **1. Umowa**

Przed rozpoczęciem działań klient podpisuje umowę z PetrolBoys, w której znajdują się szczegóły współpracy oraz wzajemne zobowiązania. Wraz z podpisaniem umowy klient wnosi kaucję w wysokości określonej w dokumencie. Oficjalna kooperacja zaczyna się w momencie podpisania umowy i księgowania kaucji na koncie PB.

Współpraca z PetrolBoys odbywa się w sposób formalny, zgodny z przepisami prawa polskiego i regulacjami związanymi z importem pojazdów używanych/uszkodzonych z USA/Kanady.

## **2. Poszukiwanie samochodu i ustalenie budżetu**

Po otrzymaniu od klienta wytycznych dotyczących poszukiwanego pojazdu (marka, rocznik, pojemność silnika, rodzaj wyposażenia itd.), doradca z PetrolBoys (opiekun klienta) szuka odpowiednich ofert na aukcjach i regularnie przesyła propozycje.

- Jeśli klient wyrazi zainteresowanie konkretnym autem, doradca dokonuje zdalnej weryfikacji stanu technicznego i prawnego (korzystając z dostępnych baz danych i narzędzi typu car-check). Informacje te przekazywane są klientowi, który podejmuje ostateczną decyzję o zakupie bądź rezygnacji.
- Klient określa też docelowy budżet „pod dom”, obejmujący: cenę zakupu na aukcji, transport (lądowy i morski), procedurę celną, akcyzę, ewentualną naprawę itd.
- Możliwe jest również, że to sam klient wyszuka interesujące go auto, a następnie doradca PB zweryfikuje otrzymaną ofertę.

W oparciu o informacje zebrane od klienta oraz dane rynkowe (stawki transportu, kursy walut, szacowane koszty naprawy itp.), PetrolBoys przygotowuje zestawienie kosztów i, po uzgodnieniu z klientem, przystępuje do licytacji.

### 3. Kaucja

Przed pierwszą licytacją klient wpłaca do PB kaucję w wysokości 15% zakładanego budżetu.

Ta kaucja to zabezpieczenie na wypadek wycofania się klienta z transakcji po wygraniu aukcji i nieopłacenia samochodu. W takim przypadku firma aukcyjna może obciążyć PetrolBoys karą, którą PB musi pokryć z kaucji klienta.

- Jeśli klient zrezygnuje przed wygraniem jakiegokolwiek aukcji, firma PetrolBoys zobowiązuje się do zwrotu kaucji w terminie do 14 dni od momentu powiadomienia o rezygnacji.
- Jeżeli natomiast licytacja nie przyniesie zakupu (ktoś inny przebiję ofertę), klient nie ponosi dodatkowych kosztów.

### 4. Licytacja pojazdu

Licytację przeprowadza bezpośrednio PetrolBoys, do skutku, aż do momentu wygrania aukcji i nabycia pojazdu. Jeśli nie uda się wygrać danej aukcji, proces wraca do etapu poszukiwań (punkt 2).

### 5. Płatność za wylicytowany samochód

Gdy aukcja zostanie wygrana, klient otrzymuje:

- szczegółowe rozliczenie kosztów (dokładna cena zakupu, prowizja aukcji, koszt transportu, aktualny kurs waluty),
- instrukcje dotyczące przelewu pieniędzy.

Kwotę za zakupiony samochód wraz z kosztami dodatkowymi należy uregulować w terminie do dwóch dni roboczych po wygranej aukcji. PB rekomenduje np. szybkie przelewy przez e-kantory czy banki oferujące korzystne kursy walut i ekspresowe transfery, aby uniknąć opłaty za postój pojazdu na placu aukcyjnym (każdy kolejny dzień generuje dodatkowe koszty).

Na tym etapie rozliczane są m.in.:

- cena zakupionego pojazdu (według oferty wygrywającej licytację),
- prowizja domu aukcyjnego,
- prowizja brokera i obsługa formalnoprawna,

- transport lądowy do portu w USA/Kanadzie,
- transport morski do Europy,
- prowizja PetrolBoys za usługę pośrednictwa 3000 PLN brutto.

## 6. Odbiór wylicytowanego pojazdu z aukcji

Po opłaceniu zakupu PetrolBoys organizuje odbiór auta z placu aukcyjnego (3–5 dni roboczych, zależnie od lokalizacji). Następnie samochód przewożony jest do wyznaczonego portu, skąd trafia do kontenera i jest wysłany do Europy.

- Klient otrzymuje zdjęcia pojazdu po dotarciu do portu.
- W trakcie załadunku do kontenera przygotowywana jest dokumentacja eksportowa, przy czym dokumenty nie podróżują fizycznie w tym samym kontenerze co auto.
- PB udostępnia klientowi narzędzia do śledzenia kontenera (pozycja statku, przewidywany czas dopłynięcia do portu przeznaczenia).

## 7. Procedura celna

Gdy samochód dopłynie do portu w Europie (np. Rotterdam lub Bremerhaven), pojazd jest rozładowywany i poddawany procedurze celnej przez współpracującą agencję celną. Po zwolnieniu z cła samochód jest transportowany do Polski.

- Rozliczenie kosztów (opłaty portowe, cło, VAT, transport z portu do miejsca docelowego) następuje w chwili odbioru pojazdu przez PB lub zgodnie z indywidualnymi ustaleniami.

## 8. Naprawa, rejestracja i ubezpieczenie

Po dotarciu samochodu do Polski klient może:

1. Odebrać pojazd w uzgodnionym miejscu i naprawić we własnym zakresie,
2. Skorzystać z warsztatów partnerskich PetrolBoys (odrębne ustalenia i wycena).

PetrolBoys odbiera z transportu dokumentację importową niezbędną do rejestracji. Na życzenie klienta, za dodatkową opłatą, firma może zorganizować:

- opinię rzeczoznawcy (w celu ustalenia wartości uszkodzonego pojazdu, co często obniża wysokość akcyzy),
- tłumaczenie tytułu własności (tzw. „Title”).

Rejestracja auta z USA/Kanady w Polsce przebiega podobnie jak w przypadku samochodów z Unii Europejskiej. Klient dokonuje rejestracji we własnym zakresie, jednak PB może służyć pomocą w zakresie wskazówek formalnych.

PetrolBoys gwarantuje, że sprowadzony pojazd nie będzie obciążony wadami prawnymi i jest możliwy do zarejestrowania w Polsce (pod warunkiem, że nie zmieniły się przepisy).

Wszystkie dotychczas sprowadzone przez PB egzemplarze zostały legalnie dopuszczone do ruchu.

Klient ma obowiązek ubezpieczyć auto (OC) najpóźniej w dniu rejestracji w Wydziale Komunikacji. PB może pomóc w załatwieniu ubezpieczenia, polecając zaufanych agentów.

---

## KOSZTY SPROWADZENIA POJAZDU Z PETROLBOYS

W wycenie oferowanej przez PetrolBoys („pod dom” lub „na gotowo”) uwzględniane są:

1. Kwota, za którą auto zostaje wylicytowane,
2. Prowizja domu aukcyjnego,
3. Prowizja brokera i obsługa formalnoprawna zakupu,
4. Koszty transportu lądowego w USA (z placu aukcyjnego do portu) oraz załadunek do kontenera,
5. Koszty transportu morskiego do Europy,
6. Prowizja PetrolBoys za pośrednictwo,
7. Koszty portowe, odprawa celna, cło i VAT,
8. Koszt transportu samochodu z portu do wybranego miejsca w Polsce.

Do powyższych kosztów nie są wliczane w standardowej wycenie:

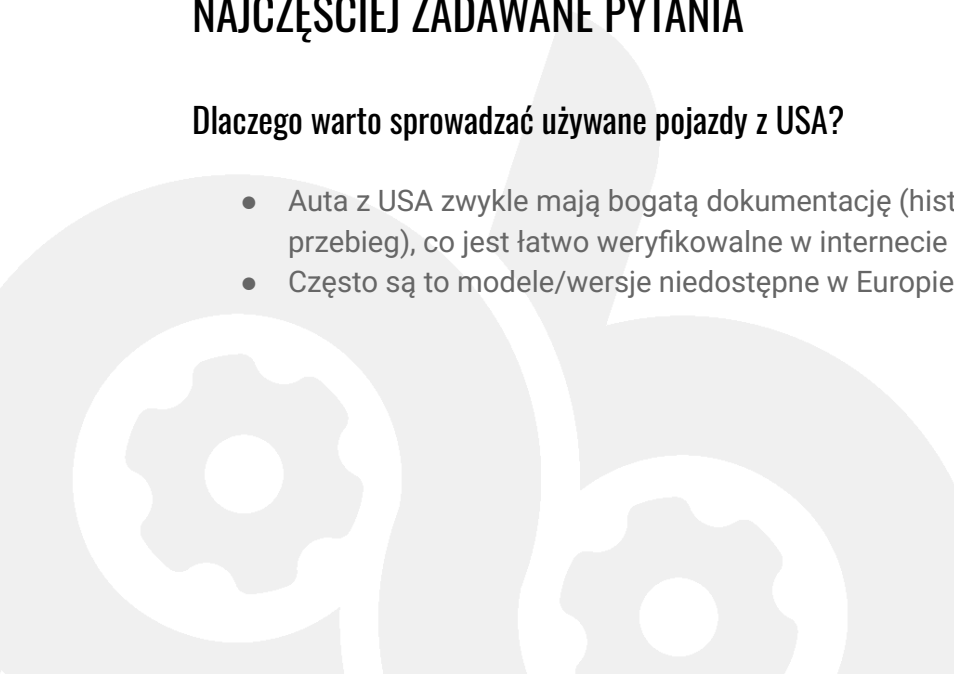
- Tłumaczenie dokumentów,
- Opinia rzeczoznawcy (opcjonalna),
- Wysokość akcyzy (zależna od wyceny rzeczoznawcy),
- Naprawa pojazdu.

PetrolBoys deklaruje przejrzystość – przed zalicytowaniem auta klient otrzymuje szczegółową wycenę bez ukrytych prowizji (co bywa częste u niektórych konkurentów).

---

## NAJCZĘŚCIEJ ZADAWANE PYTANIA

### Dlaczego warto sprowadzać używane pojazdy z USA?

- Auta z USA zwykle mają bogatą dokumentację (historia napraw, przeglądów, przebieg), co jest łatwo weryfikowalne w internecie (bazy płatne i darmowe).
  - Często są to modele/wersje niedostępne w Europie (np. muscle cars, pick-upy).
- 

## Po co kupować pojazdy uszkodzone?

- Niska cena zakupu. Pojazd z niewielkimi uszkodzeniami (np. lampa czy zderzak) można kupić tanio, a naprawa w Polsce jest tańsza niż w USA.
- Tzw. „Salvage Title” (szkoda całkowita w USA) nie zawsze oznacza, że auto jest nienaprawialne. Często firma ubezpieczeniowa woli wypłacić odszkodowanie, zamiast pokrywać drogie koszty napraw w Stanach.
- Dzięki temu można trafić na pojazdy z minimalnymi uszkodzeniami, których naprawa w Polsce jest opłacalna. PetrolBoys unika jednak aut z poważnymi wadami konstrukcyjnymi czy prawnymi (np. „junk”, „non rebuildable”).

## Jak długo trwa transport?

- Auta z wschodniego wybrzeża USA mogą dotrzeć do Polski w ok. 3–4 tygodnie, a z zachodniego – nawet 12–15 tygodni.
- Po dotarciu do portu w Europie (np. Bremerhaven) zwykle wystarcza ok. 7–10 dni na odprawę celną i transport lądowy do Polski.

## Czy i ile można zaoszczędzić, sprowadzając auto z USA?

- Zależy to od klasy pojazdu, roku produkcji, wyposażenia, kosztów naprawy i aktualnych cen w Europie. PB zawsze analizuje rynek – jeśli w Polsce da się znaleźć porównywalny egzemplarz w podobnej lub niższej cenie, firma często doradza rezygnację z importu (by ograniczyć ryzyko i czas).
- Klienci sprowadzają pojazdy z USA nie tylko dla oszczędności, ale też dla unikalnych wersji, lepszej historii serwisowej czy wyposażenia. Finalna decyzja należy do klienta.

## Dostosowanie pojazdu z USA do wymagań UE

- Często trzeba zmienić reflektory, oprogramowanie licznika i dołożyć niezbędne elementy (np. tylne światło przeciwmgłowe). PetrolBoys oferuje takie usługi w warsztatach partnerskich, na życzenie klienta.

## Naprawa pojazdu w Polsce

- PetrolBoys dysponuje partnerskimi warsztatami specjalizującymi się m.in. w markach amerykańskich (Ford, Chevrolet, Dodge, Jeep, RAM, Cadillac, GMC) oraz europejskich premium (BMW, Audi, Mercedes, Porsche, Volvo).
- W zależności od stopnia uszkodzenia, dostępności części i obłożenia warsztatu, naprawa trwa zwykle od kilku tygodni do kilku miesięcy.
- Jeśli klient woli naprawiać auto u siebie, PB dostarcza pojazd bezpośrednio do wskazanego miejsca.

---

## PODSUMOWANIE

PetrolBoys gwarantuje przejrzystość i rzetelność na każdym etapie – od poszukiwania auta i jego licytacji, po dostawę do Polski i wsparcie w rejestracji. Firma nie sprowadza samochodów z wadami prawnymi, zalanych czy spalonych (uniemożliwiających rejestrację). Celem PB jest maksymalizacja korzyści finansowych klientów, skrócenie czasu oczekiwania i ograniczenie ryzyka zakupowego do minimum.

Współpracując z PetrolBoys, klient otrzymuje kompleksowe doradztwo i pełną transparentność finansową. Dzięki temu każdy wie, jakie koszty go czekają i kiedy może spodziewać się finalnie gotowego do jazdy pojazdu.

